



Fundusze Europejskie

Fundusze Europejskie dla Lubelskiego 2021-2027



Fundusze Europejskie

Działanie 14.1 Wsparcie przedsiębiorstw w sektorze obronnym i bezpieczeństwa

PRIORYTET XIV Przemysł obronny

- Nabór skierowany jest do przedsiębiorstw działających w sektorach bezpieczeństwa cywilnego i obronności, jak i tych wytwarzających produkty i usługi podwójnego zastosowania (zarówno do celów militarnych, jak i cywilnych)
- Realizacja wsparcia przyczyni się do podniesienia poziomu bezpieczeństwa oraz zdolności obronnych regionu, kraju i Europy, a także do ożywienia działalności gospodarczej i zwiększenia konkurencyjności lubelskich przedsiębiorstw



Podstawowe informacje o naborze

- **Alokacja naboru: 128 619 000,00 PLN - 30 000 000,00 EUR**
(kurs 1 EUR = 4,2873 PLN)
- **Nabór: 13.08.2026 r. – 15.09.2026 r.**

- Forma wsparcia: **dotacja**
- Beneficjenci:
 - **mikro, małe i średnie przedsiębiorstwa**
 - **duże przedsiębiorstwa**
- Rodzaj pomocy: **De minimis, Publiczna**
- Maksymalna kwota dofinansowania: **10 000 000 PLN**
- Brak ograniczeń kwotowych w zakresie minimalnej i maksymalnej wartości projektu oraz minimalnej i maksymalnej wartości wydatków kwalifikowalnych

Jak ustalić status przedsiębiorstwa? (1 z 2)

Przy określaniu statusu przedsiębiorstwa należy wziąć pod uwagę liczbę personelu, dane finansowe oraz relacje, występujące pomiędzy wnioskodawcą a innymi podmiotami, w rozumieniu Załącznika I do Rozporządzenia 651/2014 (tj. czy przedsiębiorstwo jest podmiotem samodzielnym, przedsiębiorstwem partnerskim, przedsiębiorstwem powiązanym)

Przedsiębiorstwa powiązane:

- przedsiębiorstwo ma większość praw głosu w innym przedsiębiorstwie w roli udziałowca /akcjonariusza lub członka lub
- ma prawo wyznaczać/odwoływać członków organu administracyjnego/zarządzającego/nadzorczego w innym przedsiębiorstwie lub
- ma prawo wywierać dominujący wpływ na inne przedsiębiorstwo

Jak ustalić status przedsiębiorstwa? (2 z 2)

Przedsiębiorstwa pozostające w jednym z takich związków **za pośrednictwem osoby fizycznej lub grupy osób fizycznych** również uznaje się **za powiązane**, jeżeli prowadzą one swoją działalność lub część działalności **na tym samym rynku właściwym lub rynkach pokrewnych**. **Osoby fizyczne prowadzące działalność gospodarczą są traktowane jak przedsiębiorstwa**, a nie jak osoby fizyczne, o których mowa wyżej

Przedsiębiorstwa partnerskie (spełniają łącznie dwa poniższe warunki):

- nie występuje relacja powiązania
- przedsiębiorstwo posiada co najmniej 25% kapitału lub praw głosu w innym przedsiębiorstwie

W razie wątpliwości, do której kategorii przedsiębiorstw należy przedsiębiorstwo wnioskodawcy można pomocniczo sprawdzić to za pomocą kwalifikatora MŚP dostępnego pod adresem [Kwalifikator MŚP](#)

Typy projektów (1 z 2)

typ 1. Wsparcie przedsiębiorstw, działających w branży bezpieczeństwa i obronności poprzez dofinansowanie projektów dotyczących linii produkcyjnych, zakupu technologii, produkcji i usług w zakresie bezpieczeństwa i obronności, w tym cyberbezpieczeństwa

- dotyczy projektów, których celem jest zwiększenie zdolności produkcyjnych/usługowych lub dywersyfikacja działalności wnioskodawcy w sektorze obronności i/lub bezpieczeństwa cywilnego

Zwiększenie zdolności przemysłowych oznacza wzrost potencjału przedsiębiorstwa do wytwarzania dotychczasowych produktów lub świadczenia dotychczasowych usług poprzez zwiększenie mocy produkcyjnych lub usługowych

Dywersyfikacja działalności oznacza rozszerzenie działalności przedsiębiorstwa o produkty lub usługi, które nie były dotychczas wytwarzane lub świadczone przez wnioskodawcę

Typy projektów (2 z 2)

typ 2. Zwiększenie potencjału przemysłowego, usługowego przedsiębiorstw w celu wspierania produktów i usług podwójnego zastosowania

- dotyczy projektów, których celem jest zwiększenie zdolności produkcyjnych/usługowych lub dywersyfikacji działalności wnioskodawcy w zakresie produktów i usług o charakterze dual -use



Produkty lub usługi dual-use mogą być wykorzystywane zarówno w zastosowaniach cywilnych, jak i w obszarze bezpieczeństwa lub obronności, w szczególności w sytuacjach kryzysowych, przy czym projekty te nie obejmują działalności stricte wojskowej ani zakupu uzbrojenia lub amunicji

Kluczowe limity i ograniczenia (1 z 4)

- Wnioskodawca **musi posiadać siedzibę** na obszarze państwa należącego do **Europejskiego Obszaru Gospodarczego (EOG)** co najmniej od dnia złożenia wniosku o dofinansowanie
- Wnioskodawca, co najmniej od dnia złożenia wniosku o dofinansowanie musi być kontrolowany przez podmiot lub podmioty z EOG. Podmiot z EOG to podmiot posiadający siedzibę w państwie należącym do EOG lub osobę fizyczną posiadającą obywatelstwo państwa należącego do EOG
 - Przez kontrolę sprawowaną przez podmiot z obszaru EOG rozumie się sytuację, w której podmiot ten:
 - posiada ponad 50% kapitału zakładowego, udziałów lub praw głosu wnioskodawcy, lub
 - ma prawo powoływać większość członków organów zarządzających lub nadzorczych wnioskodawcy,
 - lub na podstawie umowy, statutu lub umowy spółki może wywierać decydujący wpływ na strategiczne lub operacyjne decyzje wnioskodawcy

Kluczowe limity i ograniczenia (2 z 4)

- Wsparcie w ramach naboru może otrzymać wyłącznie wnioskodawca, który **aktywnie prowadził działalność gospodarczą** przed złożeniem wniosku o dofinansowanie i **uzyskał przychód ze sprzedaży w wysokości co najmniej 500 tys. PLN w jednym zamkniętym roku obrotowym**, trwającym przynajmniej 12 miesięcy w okresie 3 lat poprzedzających rok, w którym złożył wniosek o dofinansowanie
- Wnioskodawca może złożyć wyłącznie jeden wniosek o dofinansowanie, obejmujący jeden typ projektu
- Projekt musi dotyczyć inwestycji początkowej w rozumieniu art. 2 pkt 49 Rozporządzenia 651/2014
- **W przypadku pomocy przyznanej na dywersyfikację istniejącego zakładu** koszty kwalifikowalne muszą przekraczać o co najmniej 200% wartość księgową ponownie wykorzystywanych aktywów, odnotowaną w roku obrotowym poprzedzającym rozpoczęcie prac

Kluczowe limity i ograniczenia (3 z 4)

- W zakresie 1 typu projektu wsparciem objęte zostaną projekty dotyczące zwiększenia zdolności produkcyjnych/usługowych lub dywersyfikacji działalności wnioskodawcy w zakresie produktów lub usług przeznaczonych dla sektora bezpieczeństwa i obronności, w rozumieniu art. 2 Dyrektywy 2009/81/WE
- **Aplikując do 1 typu projektu wnioskodawcy muszą posiadać koncesję do prowadzenia działalności w sektorze obronności** (o której mowa w art. 7 ust. 1 Ustawy z dnia 13 czerwca 2019 r. o wykonywaniu działalności gospodarczej w zakresie wytwarzania i obrotu materiałami wybuchowymi, bronią, amunicją oraz wyrobami i technologią o przeznaczeniu wojskowym lub policyjnymi/lub bezpieczeństwa cywilnego) **lub rekomendacje od instytucji publicznych** z sektora bezpieczeństwa i obronności, dotyczące wnioskodawcy oraz przedmiotu projektu

Kluczowe limity i ograniczenia (4 z 4)

- Wsparcie w ramach Działania musi być zgodne z Wytycznymi dotyczącymi realizacji zasad równościowych w ramach funduszy unijnych na lata 2021-2027
- Zakup maszyn i urządzeń wykorzystujących paliwa kopalne jest możliwy tylko wtedy, gdy nie istnieje realna alternatywa mogąca zastąpić wykorzystanie paliw kopalnych. Wyjątek nie dotyczy urządzeń energetycznych wykorzystujących paliwa kopalne
- **Realizacja projektu musi być zgodna z przepisami dotyczącymi kontroli obrotu towarami o znaczeniu strategicznym, w szczególności rozporządzeniem (UE) 2021/821 oraz przepisami krajowymi wdrażającymi ten system**
- **Działanie nie obejmuje zakupu broni i sprzętu wojskowego**

Produkt lub usługa muszą spełniać wymagane normy i standardy (1 z 2)

Wnioskodawca jest zobligowany wykazać i udokumentować, że planowany produkt lub usługa spełniają wymagane normy i standardy niezbędne do funkcjonowania na deklarowanym rynku docelowym

Należy wykazać ich spełnienie lub proces ich uzyskiwania już na etapie składania wniosku.

Wszystkie wymagania muszą zostać spełnione najpóźniej do finansowego zakończenia projektu.

➤ **W Biznes Planie:**

- Należy szczegółowo opisać normy i standardy (w tym certyfikaty, zezwolenia lub inne wymagania) mają zastosowanie do planowanego produktu lub usługi
- wskazać podstawy prawne ich stosowania (np. przepisy krajowe, wymagania MON, regulacje NATO, dyrektywy UE)

➤ **Jeśli normy i standardy są już spełnione:**

- Należy załączyć do wniosku dokumenty potwierdzające (np. certyfikaty zgodności AQAP/ISO/EN, deklaracje zgodności z normami, raporty z audytów lub testów potwierdzających zgodność, zaświadczenia wydane przez akredytowane jednostki certyfikujące lub laboratoria)

Produkt lub usługa muszą spełniać wymagane normy i standardy (2 z 2)

➤ Jeśli normy i standardy są w trakcie wdrażania:

- proszę opisać proces uzyskania zgodności lub certyfikacji (wskazać normy, jednostki certyfikujące oraz wymagania formalne)
 - przedstawić realistyczny i spójny harmonogram uzyskania wymaganych norm lub certyfikatów, uwzględniający rzeczywisty czas trwania procedur
- ## ➤ Jeśli produkt/usługa są przeznaczone do sprzedaży na rzecz sił zbrojnych, podmiotów realizujących zamówienia dla wojska lub sektora obronności
- należy wykazać, że wnioskodawca posiada wymagane certyfikaty lub znajduje się w udokumentowanym procesie ich uzyskiwania.
- **Uwaga!** Produkty dual-use w wykorzystaniu cywilnym nie zawsze podlegają powyższym wymaganiom. Jednak dla rozwiązań wykorzystywanych w sektorze bezpieczeństwa brak wymaganych norm i standardów może uniemożliwić udział w zamówieniach

Potwierdzenie zapotrzebowania na produkt lub usługę

Każdy wnioskodawca musi udokumentować, że na planowany produkt lub usługę istnieje popyt w sektorze bezpieczeństwa i/lub obronności, poprzez np.:

- listy intencyjne, umowy przedwstępne, potwierdzenie współpracy podpisane przez wojskowe oraz cywilne organy bezpieczeństwa, koncesję, zamówienia lub rekomendacje od instytucji publicznych w sektorze bezpieczeństwa i obronności

Brak wiarygodnych dowodów popytu skutkuje uznaniem projektu za niekwalifikujący się do wsparcia.

Nie stanowią wystarczającego potwierdzenia popytu:

- ✗ deklaracje o charakterze ogólnym
- ✗ założenia hipotetycznego zainteresowania
- ✗ opisy potencjalnych zastosowań niepoparte dowodami realnego zapotrzebowania lub możliwości wdrożenia
- ✗ powoływanie się wyłącznie na fakt ogłaszania postępowań przetargowych lub zamiar ubiegania się o nie
- ✗ gotowość do świadczenia usług lub zakup wyposażenia „na przyszłe zlecenia” bez potwierdzonego zapotrzebowania

Projekt może obejmować maksymalnie 2 zadania

Zadanie 1 - Inwestycje w modernizację przedsiębiorstwa (obligatoryjne)

- Koszty w modernizację istniejących przedsiębiorstw w celu zwiększenia produkcji lub dywersyfikacji działalności w sektorze bezpieczeństwa cywilnego i obronności (dotyczy projektów typu 1) lub produktów i usługi podwójnego zastosowania (dotyczy projektów typu 2)
- Koszty w zadaniu finansowane są na podstawie art. 14 Rozporządzenia 651/2014 (regionalna pomoc inwestycyjna)

Zadanie 2 - Dodatkowe działania w projekcie (nieobligatoryjne)

- Koszty usług zewnętrznych, które są niezbędne do realizacji projektu w zakresie opisanym w zadaniu 1
- Koszty w zadaniu finansowane są pomocą de minimis, na podstawie Rozporządzenia 2023/2831
- Łączna wartość wydatków Zadania 2 nie może przekraczać **5 %** wartości łącznych kosztów kwalifikowalnych (po wyłączeniu kosztów kwalifikowalnych usług zewnętrznych), przy czym nie więcej niż **100 000,00 PLN**

Lokalizacja

- Projekty muszą być realizowane **na terenie województwa lubelskiego**.
- Przez pojęcie lokalizacji projektu należy rozumieć miejsce lub miejsca na obszarze województwa lubelskiego, bezpośrednio związane z jego realizacją.



- Wnioskodawca **musi posiadać najpóźniej w dniu ogłoszenia naboru, wpisaną w dokumencie rejestrowym, siedzibę lub oddział**, a w przypadku osoby fizycznej prowadzącej działalność gospodarczą – **stałe miejsce wykonywania działalności gospodarczej lub dodatkowe stałe miejsce wykonywania działalności gospodarczej na terenie województwa lubelskiego**.
- Wnioskodawcy muszą uzasadnić, w jaki sposób projekt przyczyni się do realizacji celów Działania, FEL 2021-2027 oraz rozwoju gospodarczego województwa lubelskiego.

Poziomy i kwoty dofinansowania

- **Maksymalna kwota dofinansowania wydatków kwalifikowalnych: 10 000 000,00 PLN**
- Minimalna i maksymalna wartości projektu: brak ograniczeń
- Minimalna i maksymalna wartości wydatków kwalifikowalnych: brak ograniczeń
- Maksymalne dofinansowanie:
 - mikroprzedsiębiorstwa i małe przedsiębiorstwa: **70%**
 - średnie przedsiębiorstwa: **60%**
 - duże przedsiębiorstwa **50%**

Wkład własny w kosztach kwalifikowalnych objętych regionalną pomocą inwestycyjną

musi obejmować **co najmniej 25% środków** pochodzących ze: środków własnych lub zewnętrznych źródeł finansowania **bez udziału środków publicznych**.



Fundusze Europejskie

Katalog kosztów kwalifikowalnych

Fundusze Europejskie dla Lubelskiego 2021-2027

Roboty budowlane

Materiały i roboty budowlane mogą stanowić koszt kwalifikowalny, pod warunkiem, że:

- są niezbędnym elementem projektu
- są bezpośrednio związane z celem projektu
- zostały skalkulowane zgodnie z zapisami Regulaminu wyboru projektów

W ramach materiałów i robót budowlanych może być kwalifikowalna infrastruktura do produkcji energii cieplnej, przy czym:

- produkcja energii może być wyłącznie na potrzeby własne przedsiębiorstwa
- projekt musi obejmować budowę, rozbudowę, przebudowę, remont nieruchomości
- kwalifikowalne są wyłącznie odnawialne źródła energii
- koszty muszą być uzasadnione i niezbędne z punktu widzenia realizacji celów projektu

Wartość kosztów kwalifikowalnych materiałów i robót budowlanych nie może przekroczyć 30% łącznej wartości kosztów kwalifikowalnych

Nowe środki trwałe

- Kwalifikowalny jest **zakup wyłącznie nowych środków trwałych**
- Nowe środki trwałe oznaczają aktywa, które zostaną nabyte po cenie rynkowej, po dniu złożenia wniosku o dofinansowanie oraz które nie były nigdy wcześniej wykorzystywane w działalności produkcyjnej/usługowej
- W przypadku leasingu finansowego kwalifikowana jest kwota przypadająca na część rat leasingowych wystawionych na rzecz wnioskodawcy związanych ze spłatą kapitału (raty kapitałowe). Kwalifikowane są raty leasingowe, zapłacone w okresie kwalifikowalności wydatków
- Nowe środki trwałe będą związane z projektem przez co najmniej **3 lata (MŚP)** lub **5 lat (duże firmy)** od daty płatności końcowej na rzecz beneficjenta
- Niekwalifikowalne są koszty uboczne: dostawy, montażu i uruchomienia zakupionych w ramach projektu
- Niekwalifikowalne są koszty zakupy środki transportu w rozumieniu Klasyfikacji Środków Trwałych (KŚT)
- Niekwalifikowalne są koszty zakupu sprzętu wojskowego, amunicji i broni

Wartości niematerialne i prawne

Kwalifikowalne są wartości niematerialne i prawne, o których mowa w art. 3 ust. 1 pkt 14 ustawy o rachunkowości, tj.:

- nabyte przez jednostkę,
- zaliczane do aktywów trwałych, prawa majątkowe nadające się do gospodarczego wykorzystania,
- o przewidywanym okresie ekonomicznej użyteczności **dłuższym niż rok**
- przeznaczone do używania na potrzeby jednostki, np.: autorskie prawa majątkowe, prawa pokrewne, licencje, koncesje, prawa do wynalazków, patentów, itp.

Uwaga dla dużych przedsiębiorstw: koszty wartości niematerialnych i prawnych mogą stanowić maksymalnie **50% całkowitych kosztów kwalifikowalnych inwestycji początkowej.**

Usługi zewnętrzne

- **usługi w zakresie cyberbezpieczeństwa**, np.: audyt cyberbezpieczeństwa wraz z analizą ryzyka, testy penetracyjne (pentesty), SOC-as-a-Service (monitoring 24/7), Zarządzanie podatnościami (Vulnerability Management), Ochrona endpointów (EDR/XDR);
- **usługi doradcze i eksperckie w zakresie zgodności z przepisami prawa Unii Europejskiej**, w szczególności dotyczące kontroli eksportu, klasyfikacji produktów oraz wymogów regulacyjnych właściwych dla sektora obronnego lub produktów podwójnego zastosowania
- finansowane pomocą de minimis
- **Łączna wartość usług zewnętrznych nie może przekraczać 5 % wartości łącznych kosztów kwalifikowalnych** (po wyłączeniu kosztów kwalifikowalnych usług zewnętrznych), **przy czym nie więcej niż 100 000,00 PLN.**



Fundusze Europejskie

Załączniki do wniosku

Obligatoryjne załączniki dla wszystkich wnioskodawców

1. Biznes Plan część opisowa (wzór załącznika nr I.1)
2. Biznes Plan część finansowa (wzór załącznika nr I.2)
3. Zeznania podatkowe PIT/CIT lub Oświadczenie o braku PIT/CIT (wzór załącznika nr I.3)
4. Sprawozdania finansowe lub Oświadczenie o braku obowiązku sporządzania sprawozdań finansowych (wzór załącznika nr I.4)
5. Dokumenty potwierdzające prawo do dysponowania nieruchomością, stanowiącą lokalizację projektu
6. Oświadczenie o statusie przedsiębiorstwa wnioskodawcy (wzór załącznika nr I.5)
7. Oświadczenie osoby upoważnionej do zarządzania projektem w CST2021 (wzór załącznika nr I.6)
8. Dokumenty potwierdzające zapotrzebowanie rynku na produkt/usługę, których dotyczy projekt
9. Pismo przewodnie – w przypadku wezwania do poprawy (wzór załącznika nr I.8)

Załączniki obowiązkowe w zależności od specyfiki projektu

- Statut/umowa/regulamin organizacyjny
- Upoważnienie do reprezentowania wnioskodawcy (wzór załącznika nr II.1)
- **Koncesje/rekomendacje dotyczące wnioskodawcy lub przedmiotu projektu (obligatoryjny dla typu 1)**
- **Kosztorysy inwestorskie/kalkulacja kosztów materiałów i robót budowlanych**
- Wyciąg z dokumentacji technicznej
- **Dokumentacja OOŚ** (Natura2000 i postanowienie o konieczności przeprowadzenia postępowania OOŚ lub braku potrzeby przeprowadzania OOŚ)
- **Pozwolenie na budowę**
- **Zgłoszenie właściwemu organowi zamiaru wykonania robót budowlanych**
- **Dokumenty potwierdzające aktywność przedsiębiorstwa**
- **Dokumenty potwierdzające posiadanie wymaganych norm i standardów**
- Pozostała dokumentacja niezbędna do prawidłowej realizacji projektu

Załączniki nieobligatoryjne

Wnioskodawca powinien dołączyć wszelkie inne dokumenty czy załączniki, które mogą okazać się pomocne w należytej ocenie przedstawionego wniosku (np. uzasadniające przyjęcie rozwiązań odmiennych niż typowe) oraz dodatkowe dokumenty, na podstawie których może otrzymać punkty na etapie oceny merytorycznej kryteriów trafności merytorycznej, jak np.:

- opinia o innowacyjności (wzór załącznika nr I.7)
- dokumenty potwierdzające przynależność wnioskodawcy do podmiotów zrzeszających
- dokumenty potwierdzające ponoszenie nakładów na działalność B+R (GUS PNT-01)
- dokumenty potwierdzające doświadczenie w zakresie działalności przemysłowej w obszarze obronności i/lub bezpieczeństwa cywilnego
- dokumenty potwierdzające doświadczenie w realizacji działań współpracy międzyregionalnej transgranicznej lub transnarodowej
- dokumenty potwierdzające współpracę z ośrodkiem badawczym,
- inne

Załączniki wymagane przed i po podpisaniu umowy

Przed podpisaniem umowy o dofinansowanie:

- Aktualne zaświadczenia o niezaleganiu z należnościami wobec Skarbu Państwa
- Oświadczenia o niekaralności (wzór załącznika IV.1)
- Dokumenty finansowe potwierdzające posiadanie środków (co najmniej wartość wkładu własnego, odnoszącego się do kosztów kwalifikowalnych) – sprawozdania finansowe, wyciąg z konta, umowa pożyczki (akt notarialny), promesa kredytu/leasingu/pożyczki, zaświadczenie z banku o posiadanych środkach itd.
- Biznes Planu (część opisowa i finansowa) – aktualizacja
- Oświadczenie o statusie przedsiębiorstwa wnioskodawcy – aktualizacja
- Dokumenty finansowe

Po podpisaniu umowy o dofinansowanie:

- Zabezpieczenia prawidłowej realizacji umowy o dofinansowanie:
 - Weksel in blanco (wzór załącznika V.1)
 - Deklaracja wystawcy weksla in blanco (wzór załącznika V.2 i V.3)



Fundusze Europejskie

Wskaźniki

Wskaźniki projektu

- Wnioskodawca zobowiązany jest do wyboru wszystkich adekwatnych do zakresu projektu wskaźników produktu oraz rezultatu
- Wartość wskaźników musi zostać oszacowana ze szczególną starannością przez wnioskodawcę, z uwagi na konsekwencje ich nie osiągnięcia określone we wzorze umowy o dofinansowanie - załącznik nr 6 do Regulaminu
- Zestawienie wskaźników oraz ich opis znajdują się w załączniku nr 7 do Regulaminu

WSKAŹNIKI PRODUKTU

- Liczba wspartych mikro/małych/średnich i dużych przedsiębiorstw
- Przedsiębiorstwa objęte wsparciem w formie dotacji
- Przedsiębiorstwa objęte wsparciem, związane głównie ze wspieraniem zdolności w zakresie technologii podwójnego zastosowania i zdolności obronnych

WSKAŹNIKI REZULTATU

- Miejsca pracy utworzone we wspieranych jednostkach
- Wartość inwestycji prywatnych uzupełniających wsparcie publiczne – dotacje
- Małe i średnie przedsiębiorstwa (MŚP) wprowadzające innowacje produktowe
- MŚP wprowadzające innowacje wewnątrz przedsiębiorstwa
- Liczba wprowadzonych innowacji produktowych
- Przychody ze sprzedaży nowych lub udoskonalonych produktów/usług



Fundusze Europejskie

Proces oceny wniosków i kryteria

PROCEDURA OCENY 1 z 2

Kryteria oceny projektów

I. Ocena formalna

1. Kryteria formalne dostępu

2. Kryteria formalne poprawności

3. Kryteria formalne specyficzne

Kryteria formalne są obligatoryjne, ocena zerojedynkowa

II. Ocena merytoryczna

1. Kryteria
merytoryczne
techniczne

2. Kryteria
merytoryczne
specyficzne

3. Kryteria
trafności
merytorycznej

4. Kryteria
rozstrzygające

Kryteria merytoryczne
techniczne i specyficzne
są obligatoryjne,
ocena zerojedynkowa

Kryteria trafności merytorycznej i
rozstrzygające to kryteria fakultatywne,
ocena punktowa
Maksymalnie 100 punktów.
Pozytywna ocena od minimum 51 punktów.

Ocena formalna

Ocenić podlega m.in.:

- Czy wniosek został złożony w terminie i poprzez system WOD2021? **(brak możliwości poprawy)**
 - Czy złożono wszystkie wymagane załączniki i wszystkie pola są uzupełnione?
 - Czy załączniki dotyczą wnioskodawcy i projektu, są czytelne i kompletne, sporządzone na udostępnionych formularzach?
 - Czy wszystkie załączniki zostały podpisane ważnym podpisem kwalifikowanym?
 - Czy wartość projektu, wydatków kwalifikowalnych oraz dofinansowania mieszczą się w limitach?
 - Czy wnioskodawca prawidłowo określił status oraz czy może ubiegać się o wsparcie (w tym m.in. czy posiada siedzibę na obszarze EOG oraz pozostaje pod kontrolą podmiotu lub podmiotów z EOG)?
- Czy wnioskodawca prawidłowo określił status i może ubiegać się o wsparcie?
 - Czy wnioskodawca nie jest przedsiębiorstwem w trudnej sytuacji i nie należy do grupy gospodarczej w trudnej sytuacji?
 - Czy projekt będzie realizowany na obszarze województwa lubelskiego?
 - Czy wnioskodawca aplikuje o wsparcie wyłącznie w ramach jednego projektu?

Kryteria formalne specyficzne

1. Posiadanie siedziby/oddziału/miejsca wykonywania działalności na terenie województwa lubelskiego (kryterium dotyczy projektów typu 1 oraz 2)
2. Wnioskodawca posiada koncesje do prowadzenia działalności w sektorze obronności i/lub bezpieczeństwa cywilnego lub rekomendacje od instytucji publicznych z sektora bezpieczeństwa i obronności (kryterium wyłącznie dla projektów typu 1)
 - koncesję, o której mowa w art. 7 ust. 1 Ustawy z dnia 13 czerwca 2019 r. o wykonywaniu działalności gospodarczej w zakresie wytwarzania i obrotu materiałami wybuchowymi, bronią, amunicją oraz wyrobami i technologią o przeznaczeniu wojskowym lub policyjnym, lub rekomendacje od instytucji publicznych w sektorze bezpieczeństwa i obronności, dotyczące wnioskodawcy oraz przedmiotu projektu
3. Wartość dofinansowania projektu nie przekracza 10 mln PLN (kryterium dotyczy projektów typu 1 oraz 2)

Kryteria merytoryczne techniczne

Ocenie podlega m.in.:

1. Możliwość dokonania szczegółowej oceny projektu na podstawie wniosku o dofinansowanie oraz załączników
2. Zgodność projektu z obowiązującymi przepisami prawa na poziomie unijnym i krajowym oraz z zapisami Regulaminu wyboru projektów
3. Poprawność i realność przyjętych w projekcie wskaźników
4. Wykonalność techniczna i organizacyjna projektu
5. Kwalifikowalność wydatków i zgodność projektu z Działaniem

5. Czy projekt jest zgodny z Konwencją o Prawach Osób Niepełnosprawnych ?
6. Czy projekt jest zgodny z Kartą Praw Podstawowych Unii Europejskiej ?
7. czy projekt ma pozytywny wpływ na zasadę równości mężczyzn i kobiet ?
8. Przestrzeganie zasad zrównoważonego rozwoju, w tym zasady „nie czynić poważnych szkód”

Kryteria merytoryczne specyficzne

1. Projekt dotyczy zwiększenia zdolności produkcyjnych/usługowych lub dywersyfikacji działalności wnioskodawcy w sektorze obronności i/lub bezpieczeństwa cywilnego w rozumieniu art. 2 Dyrektywy 2009/81/WE **(kryterium wyłącznie dla projektów typu 1)**
2. Projekt dotyczy zwiększenia zdolności przemysłowych lub dywersyfikacji działalności wnioskodawcy w zakresie produktów o charakterze dual -use **(kryterium wyłącznie dla projektów typu 2)**
3. Potencjał rynkowy inwestycji oraz zgodność produktu/usługi z wymaganymi normami i standardami **(kryterium dotyczy projektów typu 1 oraz 2)**
 - wnioskodawca udokumentuje, że planowany do wdrożenia produkt lub usługa spełnia wymagane normy i standardy w obszarze bezpieczeństwa i obronności (jeśli dotyczy)
 - wnioskodawca udokumentuje że istnieje popyt w sektorze bezpieczeństwa i obronności na produkt lub usługę
4. Aktywność przedsiębiorstwa **(kryterium dotyczy projektów typu 1 oraz 2)**
 - wnioskodawca wykaże, że aktywnie prowadził działalność gospodarczą przed złożeniem wniosku i uzyskał **przychód ze sprzedaży w wysokości co najmniej 500 tys. PLN w jednym zamkniętym roku obrotowym (minimum 12 miesięcy)** w okresie 3 lat poprzedzających rok złożenia wniosku o dofinansowanie 38

KRYTERIA TRAFNOŚCI MERYTORYCZNEJ (1 z 6)

kryteria wspólne dla projektów typu 1 oraz 2

1. Produkty i usługi podwójnego zastosowania – 3 punkty

- Czy projekt dotyczy produkcji lub świadczenia usług o charakterze dual-use?

2. Obszary priorytetowe – 10 punktów

- Czy projekt dotyczy co najmniej jednego z obszarów priorytetowych zidentyfikowanych przez Straż Graniczną:
 - utrzymanie pasa drogi granicznej na odcinku nowowybudowanej bariery elektronicznej,
 - przeglądu stanu technicznego i naprawy pojazdów ciężkich
 - lub co najmniej jednego z obszarów priorytetowych określonych przez Radę Europejską, wskazanych w Rozporządzeniu Rady (UE) 2025/1106, takich jak: amunicja i pociski rakietowe, drony i systemy antydronowe itd.

KRYTERIA TRAFNOŚCI MERYTORYCZNEJ (2 z 6)

kryteria wspólne dla projektów typu 1 oraz 2

3. Potencjał wnioskodawcy – maksymalnie 28 punktów, w tym:

- Wnioskodawca wdrożył i stosuje zaawansowane systemy cyberbezpieczeństwa, spełniające warunki i standardy cyberbezpieczeństwa określone w Ustawie z dnia 23 stycznia 2026 r. o zmianie ustawy o krajowym systemie cyberbezpieczeństwa oraz niektórych innych ustaw – **5 punktów**
- Wnioskodawca należy do podmiotów zrzeszających podmioty z branży, której dotyczy projekt – **5 punktów**
- Wnioskodawca posiada certyfikaty jakości – **5 punktów**
aktualny/ważny certyfikat jakości AQAP, ISO – 9001, 14001, 27001, AS9100, CMMC, ITAR, NADCAP, NCAGE, WSK lub akredytacje MON

KRYTERIA TRAFNOŚCI MERYTORYCZNEJ (3 z 6)

kryteria wspólne dla projektów typu 1 oraz 2

3. Potencjał wnioskodawcy – maksymalnie 28 punktów, ciąg dalszy:

- Wnioskodawca ponosił nakłady na działalność B+R – **5 punktów**

Wnioskodawca potwierdzi sprawozdaniem GUS PNT-01, że ponosił nakłady na działalność B+R w ostatnim roku kalendarzowym poprzedzającym rok złożenia wniosku. Zaliczane są nakłady wewnętrzne i zewnętrzne

- Wnioskodawca posiada udokumentowane doświadczenie w zakresie działalności przemysłowej (produkcyjnej/usługowej) w obszarze obronności i/lub bezpieczeństwa cywilnego, rozumianej zgodnie z art. 2 Dyrektywy 2009/81/WE – **8 punktów**

Wnioskodawca udokumentuje, że w okresie 36 miesięcy przed złożeniem wniosku realizował zamówienie dotyczące dostawy produktów/usług (w tym jako podwykonawca) przeznaczonych wyłącznie na potrzeby obronności i/lub bezpieczeństwa cywilnego

KRYTERIA TRAFNOŚCI MERYTORYCZNEJ (4 z 6)

kryteria wspólne dla projektów typu 1 oraz 2

4. Współpraca ponadregionalna, transgraniczna lub ponadnarodowa – maksymalnie 7 punktów, w tym:

- Wnioskodawca w okresie 24 miesięcy przed dniem złożenia wniosku, realizował działania w zakresie współpracy transgranicznej lub ponadnarodowej – **7 punktów**
- Wnioskodawca w okresie 24 miesięcy przed dniem złożenia wniosku, realizował działania w zakresie współpracy ponadregionalnej – **5 punktów**

Współpraca ponadregionalna to współpraca z podmiotami z innych województw.

Współpraca transgraniczna to współpraca z podmiotami z obszarów przygranicznych Rzeczypospolitej Polskiej, bezpośrednio przylegających do granicy województwa lubelskiego (tj. przygranicznych obszarach Ukrainy lub Białorusi).

Współpraca ponadnarodowa to współpraca z podmiotami z zagranicy (z wyłączeniem obszarów transgranicznych).

KRYTERIA TRAFNOŚCI MERYTORYCZNEJ (5 z 6)

kryteria wspólne dla projektów typu 1 oraz 2

5. Współpraca z ośrodkiem badawczym – 5 punktów

- Wnioskodawca prowadził i zakończył współpracę z ośrodkiem badawczym, której wynikiem jest opracowanie produktu/usługi będących przedmiotem projektu.

Należy załączyć opis współpracy z ośrodkiem oraz dokumenty potwierdzające prowadzenie i zakończenie współpracy takie jak: umowy, porozumienia, itd.

6. Miejsce odprowadzania podatku dochodowego – 15 punktów

- Urząd Skarbowy, do którego wnioskodawca odprowadza podatek dochodowy znajduje się na terenie województwa lubelskiego

7. Wzmocnienie sektora MŚP – 5 punktów

- Wnioskodawca, na dzień złożenia wniosku posiada status mikro, małego lub średniego przedsiębiorstwa

KRYTERIA TRAFNOŚCI MERYTORYCZNEJ (6 z 6)

kryteria wspólne dla projektów typu 1 oraz 2

8. Wzrost zatrudnienia – 10 punktów

- Wnioskodawca zadeklarował, że w wyniku realizacji projektu stan zatrudnienia zwiększy się o minimum jeden pełny etat (**dotyczy wyłącznie mikro i małych i średnich przedsiębiorstw**) – 10 punktów
- Wnioskodawca zadeklarował, że w wyniku realizacji projektu stan zatrudnienia zwiększy się o minimum dwa pełne etaty (**dotyczy wyłącznie dużych przedsiębiorstw**) – 10 punktów

9. Innowacyjność projektu – 17 punktów

- Projekt dotyczy dywersyfikacji działalności gospodarczej wnioskodawcy poprzez wprowadzenie nowych produktów lub usług, cechujących się innowacyjnością w skali rynku regionalnego

Produkt lub usługa planowana do wdrożenia w wyniku realizacji projektu stanowi innowację produktową w skali rynku regionalnego, co potwierdza złożona opinia o innowacyjności

KRYTERIA MERYTORYCZNE ROZSTRZYGAJĄCE

1. Potencjał wnioskodawcy
2. Wzmocnienie sektora MŚP
3. Wzrost zatrudnienia

Będą miały zastosowanie w przypadku wyboru projektów, które uzyskają taką samą liczbę punktów w ramach oceny przeprowadzanej w oparciu o kryteria trafności merytorycznej, zaś kwota dostępnych środków w ramach naboru uniemożliwi wybór wszystkich tego typu projektów



Składanie wniosków o dofinansowanie

Przygotowanie i złożenie wniosku o dofinansowanie wraz z załącznikami odbywa się w aplikacji

WOD2021 (aplikacja centralnego systemu teleinformatycznego CST202) <https://wod.cst2021.gov.pl/>



Instrukcje CST2021



Unia Europejska

[Strona główna](#) > [WOD2021](#)

Wnioskodawca

Pierwsze kroki w aplikacji

Wyszukiwanie naboru i tworzenie wniosku

Wypełnianie, przesyłanie i poprawa wniosku

Instrukcje WOD2021

Szczegółowe instrukcje multimedialne znajdują się na stronie Ministerstwa Funduszy i Polityki Regionalnej

<https://instrukcje.cst2021.gov.pl/>



Instrukcje CST2021



Unia Europejska

[Strona główna](#) > [WOD2021](#) > [Wnioskodawca](#)

Wypełnianie, przesyłanie i poprawa wniosku

Wypełnianie wniosku – sekcja I Informacje o projekcie	Wypełnianie wniosku – sekcja II Wnioskodawca i realizatorzy
Wypełnianie wniosku – sekcja III Wskaźniki projektu	Wypełnianie wniosku – sekcja IV Zadania
Wypełnianie wniosku – sekcja V Budżet projektu	Wypełnianie wniosku – sekcja VI Podsumowanie budżetu

Spotkania organizowane przez LAW P



Szkolenia



Webinary



Dni Otwarte

Co? Gdzie? Jak?

- funduszeUE.lubelskie.pl
- Facebook LAWP
- Punkt kontaktowy



Lubelska Agencja Wspierania Przedsiębiorczości w Lublinie

ul. Wojciechowska 9A, 20-704 Lublin

lawp@lubelskie.pl

tel. 81 46 23 831 /812

funduszeUE.lubelskie.pl

Fundusze Europejskie dla Lubelskiego 2021-2027



Fundusze Europejskie
dla Lubelskiego



Rzeczpospolita
Polska

Dofinansowane przez
Unię Europejską

