

Fundusze Europejskie

OPIS WSKAŹNIKÓW NABÓR NR FELU.02.07-IP.01-001/26



Fundusze Europejskie
dla Lubelskiego



Rzeczpospolita
Polska

Dofinansowane przez
Unię Europejską



lubelskie
Smakuj życie!

Lp.	Nazwa wskaźnika	Kod	Definicja	Jednostka miary	Typ wskaźnika PL/KE	Rodzaj PRODUKT / REZULTAT
1.	Liczba wspartych mikroprzedsiębiorstw	PLRO001	Wskaźnik obejmuje mikroprzedsiębiorstwa, które otrzymały wsparcie finansowe z Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego (EFRR). Definicję przedsiębiorstwa, w tym mikroprzedsiębiorstwa określa załącznik I do Rozporządzenia Komisji (UE) Nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r.	szt.	PL	PRODUKT
2.	Liczba wspartych małych przedsiębiorstw	PLRO002	Wskaźnik obejmuje małe przedsiębiorstwa, które otrzymały wsparcie finansowe z Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego (EFRR). Definicję przedsiębiorstwa, w tym małego przedsiębiorstwa określa załącznik I do Rozporządzenia Komisji (UE) Nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r.	szt.	PL	PRODUKT
3.	Liczba wspartych średnich przedsiębiorstw	PLRO003	Wskaźnik obejmuje średnie przedsiębiorstwa, które otrzymały wsparcie finansowe z Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego (EFRR). Definicję przedsiębiorstwa, w tym średniego przedsiębiorstwa określa załącznik I do Rozporządzenia Komisji (UE) Nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r.	szt.	PL	PRODUKT
4.	Przedsiębiorstwa otrzymujące wsparcie niefinansowe	RCO004	Liczba przedsiębiorstw otrzymujących wsparcie niefinansowe. Przedsiębiorstwa są uwzględniane we wskaźniku, jeśli otrzymują wsparcie niefinansowe w sposób ustrukturyzowany, jak np. MŚP wsparte w zakresie promocji i	szt.	KE	PRODUKT

Lp.	Nazwa wskaźnika	Kod	Definicja	Jednostka miary	Typ wskaźnika PL/KE	Rodzaj PRODUKT / REZULTAT
			internacjonalizacji produktów/usług. Udzielone wsparcie musi być udokumentowane. Nie uwzględnia się jednorazowych interakcji (np. rozmowy telefoniczne w celu uzyskania informacji).			
5.	Liczba przedsiębiorstw wspartych w zakresie internacjonalizacji działalności	PLRO162	Wskaźnik obejmuje przedsiębiorstwa, które uzyskały wsparcie mające na celu umiędzynarodowienie działalności przedsiębiorstwa lub poprawę dostępu do rynków zagranicznych. Definicję przedsiębiorstwa określa załącznik I do Rozporządzenia Komisji (UE) Nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r.	szt.	PL	PRODUKT
6.	Liczba projektów, w których sfinansowano koszty racjonalnych usprawnień dla osób z niepełnosprawnościami (EFRR/FST/FS)	PLRO199	Racjonalne usprawnienie oznacza konieczne i odpowiednie zmiany oraz dostosowania, nie nakładające nieproporcjonalnego lub nadmiernego obciążenia, rozpatrywane osobno dla każdego konkretnego przypadku, w celu zapewnienia osobom z niepełnosprawnościami możliwości korzystania z wszelkich praw człowieka i podstawowych wolności oraz ich wykonywania na zasadzie równości z innymi osobami. Wskaźnik mierzony w momencie rozliczenia wydatku związanego z racjonalnymi usprawnieniami w ramach danego projektu. Przykłady racjonalnych usprawnień: tłumacz języka migowego,	szt.	PL	PRODUKT

Lp.	Nazwa wskaźnika	Kod	Definicja	Jednostka miary	Typ wskaźnika PL/KE	Rodzaj PRODUKT / REZULTAT
			transport niskopodłogowy, dostosowanie infrastruktury (nie tylko budynku, ale też dostosowanie infrastruktury komputerowej np. programy powiększające, mówiące, drukarki materiałów w alfabecie Braille'a), osoby asystujące, odpowiednie dostosowanie wyżywienia. Do wskaźnika powinny zostać wliczone zarówno projekty ogólnodostępne, w których sfinansowano koszty racjonalnych usprawnień, jak i dedykowane (zgodnie z kategoryzacją projektów z Wytycznych w zakresie realizacji zasad równościowych w ramach funduszy unijnych na lata 2021-2027). Na poziomie projektu wskaźnik może przyjmować maksymalną wartość 1 - co oznacza jeden projekt, w którym sfinansowano koszty racjonalnych usprawnień dla osób z niepełnosprawnościami. Liczba sfinansowanych racjonalnych usprawnień, w ramach projektu, nie ma znaczenia dla wartości wykazywanej we wskaźniku.			
7.	Wartość inwestycji prywatnych uzupełniających wsparcie publiczne – dotacje	PLRR002	Wskaźnik mierzy całkowity wkład prywatny współfinansujący wspierane projekty, w przypadku których formą wsparcia jest dotacja. Wskaźnik obejmuje również niekwalifikowalną część kosztów projektu, w tym podatek VAT. Wskaźnik powinien być obliczany na podstawie współfinansowania prywatnego	PLN	PL	REZULTAT

Lp.	Nazwa wskaźnika	Kod	Definicja	Jednostka miary	Typ wskaźnika PL/KE	Rodzaj PRODUKT / REZULTAT
			przewidzianego w umowach o dofinansowanie dla wspieranych projektów.			
8.	Liczba przedsiębiorstw, które weszły na nowe zagraniczne rynki	FELCR03	Wskaźnik mierzy liczbę przedsiębiorstw, które rozpoczęły sprzedaż swoich produktów/usług na nowych zagranicznych rynkach (na których do tej pory dane przedsiębiorstwo nie prowadziło sprzedaży) w wyniku udzielonego wsparcia w zakresie umiędzynarodowienia działalności lub poprawy dostępu do rynków zagranicznych. Za wejście przedsiębiorstwa na nowy rynek zagraniczny uznaje się uzyskanie pierwszego przychodu ze sprzedaży produktu lub usługi na rynku zagranicznym, na którym przedsiębiorstwo nie prowadziło wcześniej sprzedaży, potwierdzone fakturą lub innym dokumentem księgowym o równoważnej wartości dowodowej (np. rachunek, nota księgowa, dokument sprzedaży zgodny z przepisami kraju odbiorcy) wraz z potwierdzeniem zapłaty. Definicję przedsiębiorstwa określa załącznik I do Rozporządzenia Komisji (UE) Nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r.	szt.	PL	REZULTAT
9.	Liczba kontraktów handlowych zagranicznych podpisanych przez	PLRR081	Wskaźnik obligatoryjny. Wskaźnik mierzy liczbę kontraktów handlowych (umowy kupna-sprzedaży) podpisanych przez wnioskodawcę z partnerami z zagranicy w	szt.	PL	REZULTAT

Lp.	Nazwa wskaźnika	Kod	Definicja	Jednostka miary	Typ wskaźnika PL/KE	Rodzaj PRODUKT / REZULTAT
	przedsiębiorstwa wsparte w zakresie internacjonalizacji		wyniku udzielonego wsparcia w zakresie umiędzynarodowienia działalności lub poprawy dostępu do rynków zagranicznych. Dodatkowo, możliwe jest uznawanie zamówień wraz z fakturami, jako potwierdzenia zawarcia kontraktów handlowych - w przypadku, gdy w branży beneficjenta nie są zawierane umowy kupna-sprzedaży, a także zliczanie poszczególnych zamówień/zleceń zawieranych przez przedstawiciela na podstawie umowy ramowej/przedstawicielstwa z klientami z danego rynku, o ile charakterystyka tego rynku uzasadnia takie podejście. Zastosowanie zaproponowanych powyżej rozwiązań dodatkowych wymaga każdorazowo uzasadnienia przez beneficjenta. Wartość oszacowana dla ww. wskaźnika powinna być adekwatna do skali projektu. Oznacza to, że można wziąć pod uwagę korzyści w zakresie przychodów z ewentualnego kontraktu i odnieść je do wartości współfinansowania – jednak wartość ta, musi być optymalna względem działań zaplanowanych w projekcie.			
10.	Liczba kontaktów biznesowych	PLRR080	Wskaźnik obligatoryjny. Wskaźnik mierzy liczbę kontaktów biznesowych nawiązanych w wyniku realizacji dofinansowanego projektu. Dowodami	szt.	PL	REZULTAT

Lp.	Nazwa wskaźnika	Kod	Definicja	Jednostka miary	Typ wskaźnika PL/KE	Rodzaj PRODUKT / REZULTAT
			potwierdzającymi realizację wskaźnika będą, np.: prowadzona wymiana informacji handlowych pomiędzy potencjalnymi partnerami gospodarczymi, podpisane listy intencyjne zawierające wstępną deklarację zamierzeń potencjalnych partnerów gospodarczych, udokumentowane spotkania (raport ze spotkania wraz z agendą spotkania oraz listą obecności uczestników spotkania wraz z poczynionymi ustaleniami), listy kontaktów, itp., stanowiące efekt udziału, np. w imprezie targowo–wystawienniczej, czy misji gospodarczej. Dowodami potwierdzającymi realizację wskaźnika nie mogą być wizytówki. Wartość oszacowana dla ww. wskaźnika powinna być adekwatna do skali projektu. Oznacza to, że można wziąć pod uwagę korzyści w zakresie przychodów z ewentualnego kontraktu i odnieść je do wartości współfinansowania – jednak wartość ta, musi być optymalna względem działań zaplanowanych w projekcie.			

Wartość bazowa dla wszystkich wskaźników rezultatu wynosi „0”.

Zgodnie z Wytocznymi dotyczącymi monitorowania postępu rzeczowego realizacji programów na lata 2021-2027, Wnioskodawca ma obowiązek wybrać wszystkie adekwatne do zakresu projektu wskaźniki.

O ile w definicji wskaźnika nie wskazano inaczej, efekt wsparcia na poziomie projektu występuje:

- a) w przypadku wskaźników produktu określonych na poziomie projektu – w okresie od rozpoczęcia realizacji projektu do ukończenia produktu w ramach projektu, przy czym osiągnięte wartości powinny zostać wykazane najpóźniej we wniosku o płatność końcową,
- b) w przypadku wskaźników rezultatu określonych na poziomie projektu – co do zasady w okresie 12 miesięcy od zakończenia okresu realizacji projektu określonego w karcie projektu w CST2021 (zakończenie finansowe) lub, o ile wynika to ze specyfiki projektu, od ukończenia produktu w ramach projektu.